

# Interim account manager



- Nationale en internationale verkoopervaring
- Ontwerpen en uitvoeren promoties
- Ontwikkelen nieuwe verkoopconcepten
- Koude acquisitie en marktonderzoek
- Omzetprognoses en verkoopstellingen
- Resultaatverantwoordelijk voor omzet / marge
- Innovatief denken en handelen
- Succesvol commerciële track record
- Sterke overtuigingskracht
- Uitstekende communicatieve kwaliteiten
- Gedrevenheid en doorzettingsvermogen
- Ondernemend, zelfstandig, proactief, accuraat
- Ambitueus, creatief, marktgericht en klantgericht
- Opbouwen en onderhouden van relaties
- Specialistische vakkennis
- Zelfstarter en erg ondernemend
- Eerlijk, integer en loyaal
- Warme persoonlijkheid
- Vloeiend Engels/Duits/Nederlands



**Adres** De Line 16  
8411TV JUBBEGA

**Telefoon** +31 6 46 84 23 31

**Bank** NL21 RABO 0144 2965 86

**Kvk** 011.177.76

[www.vandermeer-advies.nl](http://www.vandermeer-advies.nl)  
[www.spedition-logistik-beratung.de](http://www.spedition-logistik-beratung.de)  
[www.tender-consultancy.com](http://www.tender-consultancy.com)

## Verkoop Marketing ervaring

- Levensmiddelen vervoer, supermarktdistributie, koel- en vriesvervoer. (Onderhandelingen met o.a. Poiesz, AH, C1000, Lidl en Jumbo)
- Waterornamenten, pompen en aanverwante artikelen (zelf dealer netwerk opgezet).
- Tuinartikelen, bestrating, hout en aanverwante artikelen (verkoop aan particulieren).
- Betonartikelen, stenen, betonplaten en andere bestratingen (verkoop aan dealers).
- Internet campagne Buiten beton, opzetten nieuwe website.
- Adviseren en uitwerken Beursplan voor Max Wild in Duitsland.
- Bezetting stents van beurzen internationaal (2013: München 2x, Antwerpen 1x)
- Kleurenprinters en bijbehorende inkt en papier (verkoop aan dealers).
- In en verkoop van vrachtwagens en ander transportmaterieel.
- Alle soorten transportdiensten nationaal en internationaal.
- Zwaar transport en grote industriële projecten internationaal (Gutmann Zwitserland)
- Digitale producten zoals google optimalisering (SEO) en apps.
- Opzetten nieuwsbrieven systeem en CMS

## Top referenties

- Oenema Transport: verkoop van levensmiddelen vervoer voor supermarkten (poiesz, superunie, AH, C1000, lidl en Jumbo)
- Xerox Distribution Heerenveen: verkoop kleurenprinters, inkt en papier aan dealers.
- Kijlstra Beton: verkoop van betonartikelen aan dealers.
- Van der Vlist: verkoop zwaar transport en transportdiensten door Europa aan industrie.
- Van der Werff Transport: Verkoop van Bouwmaterialen transporten door Europa.
- Gutmann Heavy Logistics AG: Verkoop van zwaar transport + verscheppingen wereldwijd.
- Van der Meer Transport: Verkoop van tuinartikelen en waterornamenten.
- Van der Meer Advies: verkoop van google optimalisatie aan transportbedrijven.



## CV Van der Meer, Bouwe Fedde

De Line 16  
8411 TV Jubbega  
Mobiel: +31 6 46 84 23 31  
09-06-1970, Nederlander, Man

[www.vandermeer-advies.nl](http://www.vandermeer-advies.nl)  
[www.spedition-logistik-beratung.de](http://www.spedition-logistik-beratung.de)  
[www.tender-consultancy.com](http://www.tender-consultancy.com)  
[info@vandermeer-advies.nl](mailto:info@vandermeer-advies.nl)



**Hoogste opleiding / Titel:** HBO Logistiek Management, Ingenieur (HTS)

Jarenlange ervaring o.a. als: Project Manager, General Manager, Commercieel Directeur, Interim Manager en Business Development Manager.

### Werkgebieden

<b>Management</b>	Directie, leiding geven aan afdelingen, herstructurering van bedrijfsprocessen, aankoop en financiering van acquisities, interim management, reorganisaties, overleg vakbonden en voeren van rechtszaken tegen externe partijen. ISO implementatie.
<b>Verkoop</b>	20 internationale verkoopervaring, accountmanagement en (koude) acquisitie.
<b>Inkoop</b>	15 jaar inkoop ervaring: transport, vrachtwagens, brandstof, banden, onderhoud, onderdelen, betongrondstoffen zoals zand, grint en cement.
<b>ICT / Automatisering</b>	Senior IT Project Manager: Invoering ERP Systemen zoals Oracle en MFG/PRO, GPS Systems, Transport Management System (TMS), Access SQL programmeur en HTML.
<b>Marketing</b>	Advisering en bedenken marketing acties, ontwikkeling van folders en websites.
<b>Wagenpark Management</b>	Aan en verkoop transportmaterieel, management onderhoud, keuze en audit dealers.
<b>Financieel</b>	Herfinancieringen, leaseconstructies, sale en lease back, financieel (interim) management. Herstructurering en veranderingsprocessen. Oplossen fiscale conflicten.
<b>Supply Chain</b>	Aansturen processen in warehouses, productie omgevingen, MRP/ERP systemen.
<b>Technisch</b>	Kennis van verschillende productiesystemen, diepgaande kennis van transportvoertuigen, bouwmaschinen, transportmodaliteiten, zwaar transport.
<b>Tender consultancy</b>	Eigen SQL tender database, ITT en RFI, RFQ Master documenten, audit trials.

### Projectervaring

<b>2005</b>	<b>Buiter Beton Balkbrug</b> <i>Handels organisatie tuinartikelen</i>	<b>Adviseur web marketing</b> , ontwikkeling van een nieuw database gestuurde website. Google optimalisatie en klantgericht zoeken waren 2 uitgangspunten.	2 maanden
<b>2006</b>	<b>Betonindustrie Veendam</b> <i>Fabrikant bestrating</i>	<b>Interim Directeur</b> , Nieuwe Marketingstrategie „Colors of the Earth“ ontwikkelt, stroomlijnen productieprocessen en oplossen chronische productiestoringen en personeelsproblemen.	8 maanden
<b>2007</b>	<b>Holcim Betonwaren</b> <i>Fabrikant bestrating</i>	<b>Interim Transport Manager</b> , Samenvoegen van 4 productieafdelingen, vervangen 2 planners bij ziekte.	4 maanden
<b>2008</b>	<b>MBI Betonwaren</b> <i>Fabrikant bestrating</i>	<b>Adviseur Logistiek</b> , Diverse adviseringen omtrent de inrichting van productie en commerciële afdelingen.	2 maanden
<b>2008</b>	<b>Interscandia Staphorst</b> <i>Transportbedrijf 35 voertuigen</i>	<b>Interim Financieel Adviseur</b> , herstructurering, inhoud vertrouwelijk.	2 maanden
<b>2013</b>	<b>Rentex Floron Bolsward</b> <i>Industriële wasserij, 34 voertuigen</i>	<b>Interim Logistiek Manager</b> , Wagenpark teruggebracht van 34 naar 25 voertuigen. Besparingsplannen geschreven en doorgevoerd voor € 500K op jaarbasis.	4 maanden
<b>2013</b>	<b>Gutmann Heavy Logistics</b> <i>Zwaar transport, 100 voertuigen</i>	<b>Interim Business Development Manager</b> , Acquisitie projecten in Europa binnen halen en uitvoeren in de sectoren windenergie, energie, machine-installatiebouw, staalfabrieken en beton bedrijven.	8 maanden
<b>2014</b>	<b>Wasserij de Blinde</b> <i>Industriële wasserij, 34 voertuigen</i>	<b>Interim Logistiek Manager</b> , herstructurering, advisering en budgetverantwoordelijk voor Transportafdeling (4M€) in 2014. Management wagenpark, inkoop en verkoop materieel, leveranciers controle en audit.	Huidig

<b>Beroepservaring</b>	<b>Holtrop van der Vlist BV</b>	<b>Assen NL, Omzet 20 M€</b>	<b>1-9-2010 t/m 1-2-2013</b>
<b>Business Development Manager</b>	<p><b>Commercieel taken en resultaten</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 120 nieuwe klanten branche grondverzetmachines.</li> <li>• 2 M€ nieuwe omzet per jaar.</li> <li>• Management van 1000 Prospekts en 600 vaste klanten.</li> </ul> <p><b>IT ontwikkelingen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ontwikkeling van eigen CRM Database.</li> <li>• Automatisering, invoering GPS System Trasec.</li> <li>• Verdere ontwikkeling van Groeneveld Roadrunner TMS.</li> </ul>	<p><b>Andere taken</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Afmetingen grote machines opnemen.</li> <li>• Route verkenning, opmeten situatie.</li> <li>• Vervanging chauffeurs zwaar transport.</li> <li>• Problemen met vergunningen onderweg oplossen.</li> </ul> <p><b>Wagenpark beheer</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Mede ontwikkelen van nieuwe voertuigen</li> <li>• Ervaring met onderhoud en aankoop van zwaar transport voertuigen (200 units).</li> </ul>	
<b>Beroepservaring</b>	<b>Oenema Transport, Taxi / Ambulance</b>	<b>Heerenveen, Omzet 20 M€</b>	<b>1-4-2007 t/m 1-9-2010</b>
<b>Commercieel Directeur</b>	<p><b>Commercieel taken en resultaten</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Herstructurering afdeling Transport.</li> <li>• 600 K€ verlies omgezet in winst.</li> <li>• 50 nieuwe klanten en 2 M€ nieuwe omzet.</li> <li>• Verkoop afdeling Ambulance (5 M€).</li> <li>• Voorbereiding overname bedrijf door zonen.</li> <li>• 4 Europese aanbestedingen personenvervoer (4M€).</li> <li>• Aan en verkoop voertuigen (1 M€ per jaar).</li> <li>• Voeren van rechtszaken.</li> </ul> <p><b>Wagenpark beheer</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• In en verkoop transportmaterieel. (100 units)</li> <li>• Leasing and sales back constructies.</li> </ul>	<p><b>IT ontwikkelingen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Invoering GPS Boardcomputer en maken van Interfaces naar de boekhouding en planning.</li> </ul> <p><b>Supply Chain Management</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Warehouse activiteiten ontwikkelt (5000 pallets) en cross docking voor opdrachtgevers.</li> <li>• Public Warehousing: opslag en verzendklaar maken bestellingen + Europees verzenden.</li> <li>• Magazijn in Apeldoorn afgebroken verhuisd naar Heerenveen.</li> </ul>	
<b>Beroepservaring</b>	<b>Van der Werff Logistics BV</b>	<b>Heerenveen, Omzet 12 M€</b>	<b>1-2-2001 t/m 31-8-2006</b>
<b>Bedrijfsleider</b>	<p><b>Commercieel taken en resultaten</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Sluiten en reorganiseren vestiging Harderwijk (3M€).</li> <li>• Overname en integreren 2 transportbedrijven (30 FTE).</li> <li>• Groei van 3M€ naar 10M€ in 5 jaar.</li> <li>• Groei van 35 naar 80 LKW in 5 jaar.</li> <li>• Ontwikkeling warehouse activiteiten.</li> <li>• Tenders in transport en andere inschrijvingen (4M€)</li> <li>• Voeren van rechtszaken.</li> <li>• Aan en verkoop voertuigen (1 M€ per jaar).</li> </ul> <p><b>Wagenpark beheer</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• In en verkoop transportmaterieel. (100 units)</li> <li>• Leasing and sales back constructies.</li> </ul>	<p><b>IT ontwikkelingen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Volledige aankoop en invoering van TMS Plan en Go!</li> <li>• Aankoop en integratie van Transics Boardcomputers.</li> <li>• Ontwikkeling CMS Systeem, MS ACCESS DATABASE, versturen van nieuwsbrieven.</li> </ul> <p><b>Supply Chain Management</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Organiseren en bouwen magazijn (10.000 ton).</li> <li>• Maken en invoeren in- en uitslag systeem.</li> <li>• Organiseren van interne en externe transporten.</li> </ul>	
<b>Beroepservaring</b>	<b>Xerox Distribution Europe BV</b>	<b>Heerenveen, Omzet 900 M€</b>	<b>8-1-1996 31-1-2001</b>
<b>Supply Chain Manager Division CPID</b>	<p><b>Supply Chain Management taken en resultaten</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Inventory Controller over 3000 SKU, 20M€</li> <li>• Worldwide shipments, containers en luchtvracht.</li> <li>• Inkoop onderdelen UK (1M€), eindverantwoordelijk.</li> <li>• Management interne logistiek: inslag en uitslag goederen.</li> <li>• Aansturen afdeling productie, configuratie van kleurenprinters.</li> <li>• Organiseren van cycle count en Wall to Wall tellingen.</li> <li>• Verantwoordelijk voor zendingen naar klanten in Europa, schades en de organisatie van kwartaaleindes.</li> </ul> <p><b>Projectmanagement</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Organiseren van de complete verhuizing van Heerenveen naar Venray. Overbrengen van voorraden (100M€) en IT systemen. Complex project van 1 jaar.</li> </ul>	<p><b>IT ontwikkelingen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Implementatie van QAD MFG/PRO en Oracle in Heerenveen en Venray (superuser level)</li> <li>• Ontwikkeling Interfaces Oracle/MFG/PRO met vervoerders.</li> <li>• Ontwikkeling Xerox Intranet.</li> <li>• Het ontwerpen en bouwen van de klachten database.</li> </ul> <p><b>Andere taken</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Internationale werkgebied: 1x per maand naar UK en meerdere keren naar de USA voor projecten.</li> </ul>	

<b>Beroepservaring</b>	<b>Van der Meer Handel en Transport</b>	<b>Jubbega, Omzet 3 M€</b>	<b>Tot 2000</b>
------------------------	---	----------------------------	-----------------

<b>Eigenaar</b>	<b>Commercieel taken en resultaten</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Inkoop tuinartikelen, voertuigen en verder alle andere behoeften. 1M€</li> <li>Verkoop afdeling transport van 5 voertuigen.</li> <li>Uitbouwen handelstak, opzetten dealernetwerk.</li> <li>Tot 2000 werkzaam, later rol als adviseur.</li> </ul>	<b>IT ontwikkelingen</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Ontwikkeling Website, Database voor facturatie en boekhouding.</li> </ul> <b>Andere taken</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Vele praktische ervaring zoals rijden met vrachtauto's etc.</li> </ul>
-----------------	---	---

<b>Opleiding</b>	1991-1996	<b>Vervoersacademie, Hogeschool Venlo</b>	<b>Hoger Beroepsonderwijs - Logistiek Management (HTS en HEAO)</b>
------------------	-----------	---	--

<b>Andere Diploma's</b>	1989-1991	<b>MEAO</b>	Exacte vakken, talen en economie
	1987-1989	<b>HAVO</b>	Exacte vakken, talen en economie
	1983-1987	<b>MAVO</b>	Exacte vakken, talen en economie

<b>Cursussen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>1998: MDI profielschets en bijbehorende cursus</li> <li>2005: Personeelsgesprekken, De winnende offerte, Verkoop en Acquisitie.</li> <li>2008: Het tiende huis: Persoonlijke management deel 1 de ontdekking</li> <li>2009: Het tiende huis: Persoonlijke management deel 2 de essentie</li> <li>2010: PDD, Pedagogisch Didactisch Diploma</li> </ul>	1 jaar 2 daagse cursussen 1 week in het buitenland 1 week in het buitenland 1 schooljaar, 2 x per week.
------------------	--	---

<b>Talen</b>	<b>Moedertalen: Nederlands en Fries</b>
--------------	---

<b>Andere talen</b>	<b>Vloeiend Engels en Duits, basis Frans</b>
---------------------	--

### **Persoonlijke eigenschappen**

Tijdens een uitgebreide management training in 2008 en 2009 zijn de volgende eigenschappen geconstateerd:

Enthousiast	Ambitueus	Handig	Zelfbewust	Geduld
Praktisch	Verantwoordelijk	Beschouwend	Open hartig	Respect
Creatief	Doorzetter	Levendig	Moed	Initiatiefrijk
Weet te overtuigen	Moedig	Belangstellend	Avontuurlijk	Doelgerichtheid

### **Computer vaardigheden**

<b>Algemene software:</b> Outlook (superuser) Word Excel (superuser) Powerpoint Access (superuser) Frontpage Dreamweaver (superuser) Paint Shop Pro	<b>Eigen gemaakte applicaties:</b> Order en facturatie administratie Tender management systeem Financiële administratie CMS database: <ul style="list-style-type: none"> <li>klanten rapportage</li> <li>orders, offertes</li> <li>correspondentie</li> <li>nieuwsbrieven</li> <li>beheer relaties</li> <li>Nieuwsbrief database</li> </ul>	<b>Specifieke bedrijfssoftware:</b> Plan en Go! (super user) GPS Buddy (super user) Transics (super user) Fleetwatch Exact Oracle (super user) MFG/PRO (super user) Google optimalisatie programma (superuser)	<b>Zelf gemaakte websites:</b> <a href="http://www.vandermeer-advies.nl">www.vandermeer-advies.nl</a> <a href="http://www.spedition-logistiek-berating.de">www.spedition-logistiek-berating.de</a> <a href="http://www.tender-consultancy.com">www.tender-consultancy.com</a> <a href="http://www.vdwerff.nl">www.vdwerff.nl</a> <a href="http://www.vandermeer-tuinen.nl">www.vandermeer-tuinen.nl</a> <a href="http://www.hardloop-reizen.nl">www.hardloop-reizen.nl</a> <a href="http://www.usbilang.nl">www.usbilang.nl</a> <a href="http://www.buiterbeton.nl">www.buiterbeton.nl</a>
---	---	--	--