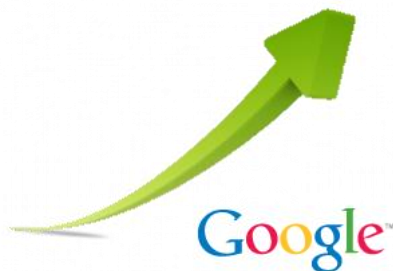


Google Optimalisatie voor transportbedrijven

Veel bedrijven vragen zich elke dag af:

"Wat kan ik doen om de vindbaarheid van mijn website te vergroten en ervoor te zorgen dat mijn vermelding er goed uitziet"

Nummer 1 in Google is nu mogelijk!



van der meer *advies*
voor transport en logistiek

Adres

De Line 16
8411TV JUBBEGA

Telefoon

+31 6 46 84 23 31

Bank

NL21 RABO 0144 2965 86

Kvk

011.177.76

www.vandermeer-advies.nl

www.spedition-logistik-beratung.de

www.tender-consultancy.com



Mijn oplossing voor uw top 5 vermelding

Ik heb jarenlang ervaring **webdesign** voor **transportbedrijven**. Ik heb vele jaren in beide gebieden succesvolle projecten voltooid. Daarnaast heb ik een unieke methode ontwikkeld om elk bedrijf (zeker op het gebied van expeditie en wegvervoer) een betere plek in de Google ranking te geven.

Geheime formule

Natuurlijk, mijn methode en alle details zijn deel van mijn intellectueel eigendom en niet publiek bezit. Maar ik kan u melden dat het geen gemakkelijke taak is. Men moet echt veel tijd investeren en soms is ook trial en error een deel van de oplossing.

Hoe optimaliseer ik uw site voor Google?

Google zal de woorden die worden weergegeven op uw pagina's indexeren en hier in de zoekresultaten rekening mee houden. Maar als gezochte zoekwoorden niet of onvoldoende aanwezig zijn in uw pagina's, zal uw bedrijf niet verschijnen in de zoekresultaten.

Dus beginnen we met het **bepalen** van de voor uw bedrijf belangrijke **zoekwoorden**. Hier komt mijn ervaring in het vervoer goed van pas, want ik weet namelijk op welke woorden uw klanten zoeken en welke woorden niet zinvol zijn om te gebruiken.

Daarna veranderen we HTML-pagina's qua tekst en technologie, en zeer waarschijnlijk zullen we veel nieuwe pagina's toe voegen. Meer pagina's, meer kansen.

We maken gebruik van Google Webmaster Tools om ervoor te zorgen dat alle pagina's van uw site volledig en gecontroleerd worden geïndexeerd door Google.

Een unieke kans voor u als ondernemer

Veel transportbedrijven, ook een aantal van de grotere, beschikken niet over Google geoptimaliseerde websites en zijn dus moeilijker te vinden op internet. Onderzoek door mij in het verleden heeft dit al uitgewezen.

U kunt echt op korte termijn al veel hoger scoren bij Google als u mijn programma gaat gebruiken. U zult verbaasd staan door de nieuwe klantenaanvragen en zeer waarschijnlijk snel nieuwe omzet genereren.

Deze bedrijven zijn al door mij geoptimaliseerd

www.holtrop-vandervlist.nl
www.spedition-logistik-beratung.de
www.tender-consultancy.com
www.vdwerff.nl
www.vandermeer-tuinen.nl
www.oenema.nl

CV Van der Meer, Bouwe Fedde

De Line 16
8411 TV Jubbega

Mobiel: +31 6 46 84 23 31

09-06-1970, Nederlander, Man

www.vandermeer-advies.nl
www.spedition-logistik-beratung.de
www.tender-consultancy.com

info@vandermeer-advies.nl



Werkgebieden

Management	Leiding geven aan afdelingen, herstructurering van bedrijfsprocessen, aankoop en financiering van acquisities, interim management, reorganisaties.
Verkoop	20 internationale verkoopervaring, accountmanagement en (koude) acquisitie.
ICT / Automatisering	Senior IT Project Manager: Invoering ERP Systemen zoals Oracle und MFG/PRO, GPS Systems, Transport Management System (TMS) Plan and Go!, 8 x MS Access Database, 10 x Websites.
Marketing	Advisering en bedenken marketing acties, ontwikkeling van folders en websites.
Wagenpark Management	Aan en verkoop transportmaterieel, management onderhoud en keuze dealers.
Financieel	Herfinancieringen, leaseconstructies, sale en lease back, financieel (interim) management. Herstructurering en veranderingsprocessen.
Supply Chain	Aansturen processen in warehouses, productie omgevingen, MRP/ERP systemen.
Technisch	Kennis van verschillende productiesystemen, diepgaande kennis van transportvoertuigen, bouwmaschinen, transportmodaliteiten, zwaar transport.

Projectervaring

2005	Buiter Beton Balkbrug <i>Handels organisatie tuinartikelen</i>	Adviseur web marketing , ontwikkeling van een nieuw database gestuurde website. Google optimalisatie en klantgericht zoeken waren 2 uitgangspunten.	2 maanden
2006	Betonindustrie Veendam <i>Fabrikant bestrating</i>	Interim Directeur , Nieuwe Marketingstrategie „Colors of the Earth“ ontwikkelt, stroomlijnen productieprocessen en oplossen chronische productiestoringen en personeelsproblemen.	8 maanden
2007	Holcim Betonwaren <i>Fabrikant bestrating</i>	Interim Transport Manager , Samenvoegen van 4 productieafdelingen, vervangen 2 planners bij ziekte.	4 maanden
2008	MBI Betonwaren <i>Fabrikant bestrating</i>	Adviseur Logistiek , Diverse adviseringen omtrent de inrichting van productie en commerciële afdelingen.	2 maanden
2008	Interscandia Staphorst <i>Transportbedrijf 35 voertuigen</i>	Interim Financieel Adviseur , herstructurering, inhoud vertrouwelijk.	2 maanden
2013	Rentex Floron Bolsward <i>Industriële wasserij, 34 voertuigen</i>	Interim Logistiek Manager , Wagenpark teruggebracht van 34 naar 25 voertuigen. Besparingsplannen geschreven en doorgevoerd voor € 500K op jaarbasis.	4 maanden
2013	Gutmann Heavy Logistics <i>Zwaar transport, 100 voertuigen</i>	Interim Business Development Manager , Acquisitie project in Europa. Nieuw markt ontginnen, bewerken en klanten binnenhalen.	8 maanden
2014	Wasserij de Blinde <i>Industriële wasserij, 34 voertuigen</i>	Interim Logistiek Manager , herstructurering, advisering en budgetverantwoordelijk voor Transportafdeling (4M€) in 2014	Huidig

Beroepservaring	Holtrop van der Vlist BV	Assen NL, Omzet 20 M€	1-9-2010 t/m 1-2-2013
Business Development Manager	<p>Commercieel taken en resultaten</p> <ul style="list-style-type: none"> • 120 nieuwe klanten branche grondverzetmachines. • 2 M€ nieuwe omzet per jaar. • Management van 1000 Prospekts en 600 vaste klanten. <p>IT ontwikkelingen</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ontwikkeling van eigen CRM Database. • Automatisering, invoering GPS System Trasec. • Verdere ontwikkeling van Groeneveld Roadrunner TMS. 	<p>Andere taken</p> <ul style="list-style-type: none"> • Afmetingen grote machines opnemen. • Route verkenning (hoogte viaducten, inschatten wegen en verkeersmeubilair). • Vervanging chauffeurs zwaar transport. • Problemen met vergunningen onderweg oplossen. 	
Beroepservaring	Oenema Transport, Taxi / Ambulance	Heerenveen, Omzet 20 M€	1-4-2007 t/m 1-9-2010
Commercieel Directeur	<p>Commercieel taken en resultaten</p> <ul style="list-style-type: none"> • Herstructurering afdeling Transport. • 600 K€ verlies omgezet in winst. • 50 nieuwe klanten en 2 M€ nieuwe omzet. • Verkoop afdeling Ambulance (5 M€). • Voorbereiding overname bedrijf door zonen. • 4 Europese aanbestedingen personenvervoer (4M€). • Aan en verkoop voertuigen (1 M€ per jaar). • Voeren van rechtszaken. 	<p>IT ontwikkelingen</p> <ul style="list-style-type: none"> • Invoering GPS Boardcomputer en maken van Interfaces naar de boekhouding en planning. <p>Supply Chain Management</p> <ul style="list-style-type: none"> • Warehouse activiteiten ontwikkelt (5000 pallets) en cross docking voor opdrachtgevers. • Public Warehousing: opslag en verzendklaar maken bestellingen + Europees verzenden. • Magazijn in Apeldoorn afgebroken verhuisd naar Heerenveen. 	
Beroepservaring	Van der Werff Logistics BV	Heerenveen, Omzet 12 M€	1-2-2001 t/m 31-8-2006
Bedrijfsleider	<p>Commercieel taken en resultaten</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sluiten en reorganiseren vestiging Harderwijk (3M€). • Overname en integreren 2 transportbedrijven (30 FTE). • Groei van 3M€ naar 10M€ in 5 jaar. • Groei van 35 naar 80 LKW in 5 jaar. • Ontwikkeling warehouse activiteiten. • Tenders in transport en andere inschrijvingen (4M€) • Voeren van rechtszaken. • Aan en verkoop voertuigen (1 M€ per jaar). 	<p>IT ontwikkelingen</p> <ul style="list-style-type: none"> • Volledige aankoop en invoering van TMS Plan en Go! • Aankoop en integratie van Transics Boardcomputers. • Ontwikkeling CMS Systeem, MS ACCESS DATABASE, versturen van nieuwsbrieven. <p>Supply Chain Management</p> <ul style="list-style-type: none"> • Organiseren en bouwen magazijn (10.000 ton). • Maken en invoeren in- en uitslag systeem. • Organiseren van interne en externe transporten. 	
Beroepservaring	Xerox Distribution Europe BV	Heerenveen, Omzet 900 M€	8-1-1996 31-1-2001
Supply Chain Manager Division CPID	<p>Supply Chain Management taken en resultaten</p> <ul style="list-style-type: none"> • Inventory Controller over 3000 SKU, 20M€ • Worldwide shipments, containers en luchtvracht. • Inkoop onderdelen UK (1M€), eindverantwoordelijk. • Management interne logistiek: inslag en uitslag goederen. • Aansturen afdeling productie, configuratie van kleurenprinters. • Organiseren van cycle count en Wall to Wall tellingen. • Verantwoordelijk voor zendingen naar klanten in Europa, schades en de organisatie van kwartaaleindes. <p>Projectmanagement</p> <ul style="list-style-type: none"> • Organiseren van de complete verhuizing van Heerenveen naar Venray. Overbrengen van voorraden (100M€) en IT systemen. Project van 1 jaar. 	<p>IT ontwikkelingen</p> <ul style="list-style-type: none"> • Implementatie van QAD MFG/PRO en Oracle in Heerenveen en Venray (superuser level) • Ontwikkeling Interfaces Oracle/MFG/PRO met vervoerders. • Ontwikkeling Xerox Intranet. • Het ontwerpen en bouwen van de klachten database. <p>Andere taken</p> <ul style="list-style-type: none"> • Internationale werkgebied: 1x per maand naar UK en meerdere keren naar de USA voor projecten. 	
Beroepservaring	Van der Meer Handel en Transport	Jubbega, Omzet 3 M€	Tot 2000
Eigenaar	<p>Commercieel taken en resultaten</p> <ul style="list-style-type: none"> • Inkoop tuinartikelen, voertuigen en verder alle andere behoeftigheden. 1M€ • Verkoop afdeling transport van 5 voertuigen. • Uitbouwen handelstak, opzetten dealernetwerk. • Tot 2000 werkzaam, later rol als adviseur. 	<p>IT ontwikkelingen</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ontwikkeling Website, Database voor facturatie en boekhouding. <p>Andere taken</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vele praktische ervaring zoals rijden met vrachtauto's etc. 	

Opleiding	1991-1996	Vervoersacademie, Hogeschool Venlo	Hoger Beroepsonderwijs - Logistiek Management (HTS en HEAO)
------------------	-----------	------------------------------------	---

Andere Diploma's			
	1989-1991	MEAO	Exacte vakken, talen en economie
	1987-1989	HAVO	Exacte vakken, talen en economie
	1983-1987	MAVO	Exacte vakken, talen en economie

Cursussen			
	- 1998: MDI profielschets en bijbehorende cursus		1 jaar
	- 2005: Personeelsgesprekken, De winnende offerte, Verkoop en Acquisitie.		2 daagse cursussen
	- 2008: Het tiende huis: Persoonlijke management deel 1 de ontdekking		1 week in het buitenland
	- 2009: Het tiende huis: Persoonlijke management deel 2 de essentie		1 week in het buitenland
	- 2010: PDD, Pedagogisch Didactisch Diploma		1 schooljaar, 2 x per week.

Talen	Moedertalen: Nederlands en Fries
Andere talen	Vloeiend Engels en Duits, basis Frans

Persoonlijke eigenschappen	Tijdens een uitgebreide management training in 2008 en 2009 zijn de volgende eigenschappen geconstateerd:				
Enthousiast	Ambitieuw	Handig	Zelfbewust	Geduld	
Praktisch	Verantwoordelijk	Beschouwend	Open hartig	Respect	
Creatief	Doorzetter	Levendig	Moed	Initiatiefrijk	
Weet te overtuigen	Moedig	Gevoelig	Avontuurlijk	Doelgerichtheid	
				Belangstellend	

Computer vaardigheden	Algemene software:	Eigen gemaakte applicaties:	Specifieke bedrijfssoftware:	Zelf gemaakte websites:
	Outlook (superuser)	Order en facturatie administratie	Plan en Go! (super user)	www.vandermeer-advies.nl
	Word	Tender management systeem	GPS Buddy (super user)	www.spedition-logistiek-berating.de
	Excel (superuser)	Financiële administratie	Transics (super user)	www.tender-consultancy.com
	Powerpoint	CMS database:	Fleetwatch	www.vdwerff.nl
	Access (superuser)	- klanten rapportage	Exact	www.vandermeer-tuinen.nl
	Frontpage	- orders, offertes	Oracle (super user)	www.hardloop-reizen.nl
	Dreamweaver (superuser)	- correspondentie	MFG/PRO (super user)	www.usbilang.nl
	Paint Shop Pro	- nieuwsbrieven		www.buiterbeton.nl
		- beheer relaties		
		- Nieuwsbrief database	Google optimalisatie programma (superuser)	