

Interim Account Manager



- Nationale / internationale Erfahrung im Vertrieb
- Konzeption und Umsetzung von Aktionen
- Entwicklung neuer Vertriebskonzepte
- Kalte Akquisition und Marktforschung
- Umsatz Prognosen und Sales-Positionen
- Ergebnis Verantwortlich für Vertrieb / Marge
- Innovative Denken und Handeln
- Erfolgreiche kommerzielle Erfolgsgeschichte
- Starke Überzeugungskraft
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten
- Begeisterung und Ausdauer
- Unternehmerisches, unabhängige, proaktiv
- Ehrgeizig, kreativ, marktorientierte und kundenorientiert
- Ausbau und Pflege von Beziehungen
- Fachwissen
- Self-Starter und sehr unternehmerischen
- Ehrlich, ehrlich und loyal
- Warm Persönlichkeit
- Fließend Deutsch / Englisch / Niederländisch



van der meer beratung
für Transport und Logistik

Adres De Line 16
8411TV JUBBEGA
Telefoon +31 6 46 84 23 31
Bank NL21 RABO 0144 2965 86
Kvk 011.177.76
www.vandermeer-advies.nl
www.spedition-logistik-beratung.de
www.tender-consultancy.com

Verkauf Marketing Erfahrung

- Lebensmittel Transport, Supermarkt-Vertriebszentren , Kühltransporte. (Verhandlungen mit Firmen wie Poiesz , AH, C1000 , Lidl und Jumbo)
- Wasserspiele , Pumpen und zugehörige Artikel (Selbst Händlernetz) .
- Garten, Pflaster, Holz und verwandten Produkten (Einzelhandel) .
- Erzeugnisse aus Beton , Ziegel , Betonplatten und andere Bürgersteige (Verkauf an Händler) .
- Internet -Kampagne Buiten Beton, Aufbau neuer Website.
- Beratung und Entwicklung von Messe -Plan für Max Wild in Deutschland.
- Beruf Stents internationalen Messen (2013: München 2x , 1x Antwerpen)
- Drucker und zugehörige Tinte und Papier (Verkauf an Händler) .
- Kauf und Verkauf von Lkw und anderen Fahrzeugen .
- Alle Arten von Transport national und international.
- Schwertransport und industrielle Großprojekte international (Gutmann Schweiz).
- Digitale Produkte wie Google -Optimierung (SEO) und apps.
- Stellen von Newsletter -System und CMS.

Referenzen

- Oenema Transport: Verkauf von Lebensmitteln Transporten für Supermarkt (Poiesz, Superunie, AH, C1000, Lidl und Jumbo)
- Xerox Distribution Heerenveen: Verkauf von Farbdruckern, Tinte und Papier zu den Händlern.
- Kijlstra Beton: Verkauf von Betonwaren zu den Händlern.
- Van der Vlist: Verkauf von Schwertransport zu den Industrie durch Europa.
- Van der Werff Transport: Verkauf von Baumaterialien Transport durch Europa.
- Schwertransport Gutmann AG: Verkauf von Schwertransport + Sendungen weltweit.
- Van der Meer Transport: Verkauf von Garten-und Wasserspielen.
- Van der Meer Advies: Verkauf von Google Optimierung von Transportsystemen.



Lebenslauf Van der Meer, Bouwe Fedde

De Line 16
8411 TV Jubbega
Handy: +31 6 46 84 23 31
09-06-1970, Holländer, Man

www.vandermeer-advies.nl
www.spedition-logistik-beratung.de
www.tender-consultancy.com
info@spedition-logistik-beratung.de



Berufsabschluss/Titel: **Dipl. Logistik-Manager (FH)**

Vieljährige Erfahrung u.a. als: Project Manager, General Manager, Kaufmännischer Direktor, Interimsmanager und Business Development Manager

Arbeitsbereiche

Management	Verwaltung, Handlungsbevollmächtigter, Geschäftsführung, Restrukturierung der Geschäftsprozesse, Akquisition und Finanzierung Fremdfirmen, Interim Management.
Kaufmännisch	20 Jahr Verkauf international, Stammkunde und Neukunde Bewerbung, Kalt Akquisition.
Einkauf	15 Jahre Einkaufserfahrung: Transport, Fahrzeuge, Treibstoff, Reifen, Wartung, Ersatzteile, Beton Materialien wie Sand, Kies und Zement.
ICT / Automatisierung	Senior IT Projekt Manager: Einführung ERP Systemen wie Oracle und MFG/PRO, GPS Systems, Transport Management System (TMS) Plan and Go!, SQL und HTML.
Marketing	Beratung verschiedene Firmen, Entwicklung Broschüren und Websites.
Fuhrpark Management	Senior Fuhrpark Manager, Einkauf, Pflegen, Analysen, Verkauf Nutzfahrzeugen. Optimierung von Gesamtbetriebskosten. Restrukturierung und Management Fuhrpark. Versicherung und Straßenverkehrsamt. Lieferantensteuerung und Tendering.
Finanziell	Tiefes Finanziellen Hintergrund, Guter Kenntnisse Finanzwissen, Gesetze, Steuer Einsichten, Verwaltung und Restrukturierung. Auflösen Steuerstreitigkeiten
Supply Chain	Verwaltung und Entwicklung Warehousing, pick/pack, Cycle Count, ERP Systemen.
Technik	Gute Kenntnisse Produktion Systemen, LKW's, Bauteile, Maschine- und Anlagebau, Betonfertigteile.
Tender consultancy	Eigene SQL-Datenbank für Tenders, ITT und RFI, RFQ Master-Dokumente, Audit Trails.

Projekterfahrung

2005	Buiter Beton Balkbrug <i>Hersteller Pflastersteinen</i>	Web-Marketing-Berater , Design und bauen Website mit 10.000 Artikel in ein Database. Technische Leistung war groß. Google Optimierung und Kunde Zugänglichkeit.	2 Monaten
2006	Betonindustrie Veendam <i>Hersteller Pflastersteinen</i>	Interim Direktor , Lösung Produktion Probleme, Gestaltung und Umsetzung von neuen Marketing-Strategie „Colors of the Earth“.	8 Monaten
2007	Holcim Betonwaren <i>Hersteller Pflastersteinen</i>	Interim Transport Manager , Zusammenschluss von vier Produktionsstätten, ersetzt 2 erkrankten Disponenten.	4 Monaten
2008	MBI Betonwaren <i>Hersteller Pflastersteinen</i>	Berater Änderung Logistik , Umstrukturierung der Logistik und der kaufmännischen Abteilung	1 Monat
2008	Interscandia Staphorst <i>Spedition, 35 LKW</i>	Financial Berater , Lösung finanzielle Problemen, Allgemeine Beratung Personal und Marketing.	2 Monaten
2013	Rentex Floron Bolsward <i>Wäscherei, 34 LKW</i>	Interim Logistik Manager , Restrukturierung Fuhrpark von 34 nach 25. Sparprogramm entwickelt von € 500K pro Jahr.	4 Monaten
2013	Gutmann Heavy Logistics <i>Schwertransport, 100 LKW</i>	Interim Business Development Manager Akquisition-Projekte in Europa, erhalten innen und laufen. Maschinen und große Logistikprojekte von € 100K +. Neukunden in Bereich: Windkraft, Energie, Machine-Anlagebau, Stahlwerke und Betonunternehmen.	8 Monaten
2014	Wäscherei de Blinde <i>Rentex Floron Wäscherei, 34 LKW</i>	Interim Logistik Manager , Restrukturierung und Management Fuhrpark. Einkauf, Verkauf, Fuhrparkanalysen, Versicherung und Kontakten mit Straßenverkehrsamt. Lieferantensteuerung und Rechnungskontrolle, Management Pflege und Instandsetzung der Fahrzeuge.	Momentan

Berufserfahrung	Holtrop van der Vliet BV	Assen NL, Umsatz 20 M€	1-9-2010 t/m 1-2-2013
Kaufmännisch Direktor	Kaufmännische aufgaben und Ergebnisse <ul style="list-style-type: none"> • 120 neue Kunden in Deutschland Bereich Baumaschinen • 2 M€ neue Umsatz • Management von 1000 Prospekts und 600 Stammkunden IT Entwicklungen <ul style="list-style-type: none"> • Entwicklung von einen CRM Database • Automatisierung, Einführung GPS System Trasec • Weitere Entwicklung Groeneveld Roadrunner TMS 	Fuhrpark Management <ul style="list-style-type: none"> • Neue Fahrzeuge mit MT entwickelt für Transport Baumaschinen. • Erfahrung mit Schwertransport Fahrzeuge, Einkauf, Verkauf und Pflege (200 Einheiten). 	
Berufserfahrung	Oenema Transport, Taxi / Krankenwagen	Heerenveen, Umsatz 20 M€	1-4-2007 t/m 1-9-2010
Kaufmännisch Direktor	Kaufmännische aufgaben und Ergebnisse <ul style="list-style-type: none"> • Restrukturierung Abteilung Transport • 600 K€ Verlusten nach Gewinn • 50 Neue Kunden. 2 M€ neue Umsatz • Verkauf Abteilung Krankenwagen (5 M€) • Vorbereitung Übernahme zwei Söhne • 4 Ausschreibungen Gemeinde Personentransport (4M€) • An- und Verkauf LKW's (1 M€ pro Jahr) • Gerichtsverfahren mit gemeinde und Auftraggebers Fuhrpark Management <ul style="list-style-type: none"> • Einkauf, Verkauf und Plegung LKW's. (100 Einheiten) • Leasing und sales back Konstruktionen. 	IT Entwicklungen <ul style="list-style-type: none"> • Einführung GPS Boardcomputer und Interfaces mit Buchhaltung und Disponent System. Supply Chain Management <ul style="list-style-type: none"> • Warehouse Aktivitäten entwickelt (5000 pallets) und cross docking • Public Warehousing: Lagerung, Herstellung u Versand • Lager mit Regalen demontiert und in Heerenveen aufgebaut incl. Fördertechnik (2000 pallets) 	
Berufserfahrung	Van der Werff Logistics BV	Heerenveen, Umsatz 12 M€	1-2-2001 t/m 31-8-2006
Geschäftsführer	Kaufmännische aufgaben und Ergebnisse <ul style="list-style-type: none"> • Restrukturierung Niederlassung Harderwijk (3M€) • Kauf und Integrierung 2 Speditionen (30 LKW's) • Wachstum von 3M€ nach 10M€ in 5 Jahren • Wachstum von 35 nach 80 LKW 5 in Jahren • Warehouse Aktivitäten entwickelt • Tender Transport und Ausschreibungen (4M€) • Gerichtsverfahren mit Mitarbeiter und Auftraggeber Fuhrpark Management <ul style="list-style-type: none"> • Einkauf, Verkauf und Plegung LKW's (200 Einheiten) • Leasing und sales back Konstruktionen. 	IT Entwicklungen <ul style="list-style-type: none"> • Automatisierung: vollständige Umsetzung von Plan en Go! Interface nach Boardcomputer System Transics. • Entwicklung CMS System, MS ACCESS DATABASE, schicken Newsletters Supply Chain Management <ul style="list-style-type: none"> • Organisieren und bauen Regallager (10.000 ton) • Umsetzung eines Lagerverwaltungssystems. • Organisieren der internen und externen Transport 	
Berufserfahrung	Xerox Distribution Europe BV	Heerenveen, Umsatz 900 M€	8-1-1996 31-1-2001
Supply Chain Manager Division CPID	Supply Chain Management Aufgaben und Ergebnisse <ul style="list-style-type: none"> • Inventory Controller over 3000 SKU, 20M€ • Worldwide shipments, Containers und Luftfracht • Einkauf teile in UK (1M€), Management Transporten • Management interne Logistik: Einchecken Waren • Abteilung Produktion, Konfiguration Druckern • Organisation cycle count und Wall to Wall. • Verantwortlich für Kunde shipments in Europa, Reklamationen, Quartalsende Projektmanagement <ul style="list-style-type: none"> • Umziehen Komplete Warehouse mit 6000 pallets Stock und 100M€ von Heerenveen nach Venray 	IT Entwicklungen <ul style="list-style-type: none"> • Implementierung QAD MFG/PRO und Oracle in Heerenveen und Venray (superuser level) • Entwicklung Inerfaces Oracle/MFG/PRO mit Speditionen • Entwicklung Xerox Intranet • Bau Reklamationen Database Sonstige aufgaben <ul style="list-style-type: none"> • Internationale Arbeitsbereiche: Frequenz gereist nach UK und USA. 	

Berufserfahrung	Van der Meer Handel en Transport	Jubbega, Umsatz 3 M€	Bis 2000
------------------------	---	-----------------------------	----------

Inhaber, verschiedene Aufgaben

Kaufmännische aufgaben und Ergebnisse

- Einkauf Gartenartikeln, LKW's, Gabelstapler usw. 1M€
- Verkauf Transportabteilung 5 LKW's, Restrukturierung
- Business Development Abteilung Gartenartikeln
- Bis 2000 Kommissar

IT Entwicklungen

- Entwicklung Websites, Database für Fakturierung und Buchhaltung

Fuhrpark Management

- Einkauf, Verkauf und Plegung LKW's (10 Einheiten)

Ausbildung	1991-1996	Transport Akademie, Universität Venlo	Höhere Berufsbildung- Logistik Management (HTS und HEAO)
-------------------	-----------	--	---

Andere Diplome

1989-1991	MEAO	Wissenschaft, Sprache und Wirtschaft
1987-1989	HAVO	Wissenschaft, Sprache und Wirtschaft
1983-1987	MAVO	Wissenschaft, Sprache und Wirtschaft

Kurse

- 1998: MDI-Profil und die damit verbundene Ausbildung	1 Jahr
- 2005: Mitarbeiter-Gespräche, Das höchste Gebot, Vertrieb/Akquisition	2 Tage
- 2008: Personalmanagement Teil 1	1 Woche in Frankreich
- 2009: Personalmanagement Teil 2	1 Woche in Frankreich
- 2010: PDD, (Pädagogisch-didaktisches Lehrdiplom)	1 Jahr

Sprachen

Muttersprachen: Holländisch und Fries

Fließend Engels en Deutsch, Basis Französisch.

Persönliche Eigenschaften

Während einer umfangreichen Management-Training in 2008 und 2009 stellten die folgenden Eigenschaften:

Begeistert	Ehrgeizig	Handlich	Selbstbewusst	Geduld
Praktisch	Verantwortlich	Kontemplativ	Frank	Wertschätzung
Kreativ	Draufgänger	Lebhaft	Mut	Unternehmungslustig
Überzeugend	Interessiert	Empfindlich	Abenteuerlich	Zielgericht

Computer Fähigkeiten

Allgemeine Software: Outlook Internet (super user) Word Excel Powerpoint Access (super user) Frontpage (super user) Dreamweaver (super user) Paint Shop Pro	Selbstgemachte Applikation: Track and Billing-Aufzeichnungen Buchhaltung CMS-Datenbank: - Client Reporting - Aufträge, Angebote - Korrespondenz - Newsletters - Management Beziehungen Newsletter-Datenbank	Spezifische Software: Plan en Go! (super user) Transics Fleetwatch Exact Oracle (super user) MFG/PRO (super user)	Selbstgemachte websites: www.vanderveer-advies.nl www.spedition-logistik-beratung.de www.tender-consultancy.com www.vdwerff.nl www.vanderveer-tuinen.nl www.hardloop-reizen.nl www.usbilang.nl www.oenema.nl
---	---	--	---